

知乎

知乎

◆ 公司网址: www.zhihu.com

◆ **参选类别**:年度最佳移动营销网络平台

中国互联网用户规模持续收窄,知乎成为流量黑马。

2017-2018年中国移动互联网月均活跃用户同比增长率: 0.43%

2016年7月-2018年7月 中国移动互联网月活跃用户规模 (单位:亿)



2017-2018年知乎日均活跃用户同比增长率: 30.77%

2016年7月-2018年7月 知乎平台日均活跃用户规模 (单位:万)



数据来源: QuestMobile TRUTH中国移动互联网数据库&2018年知乎内部数据统计

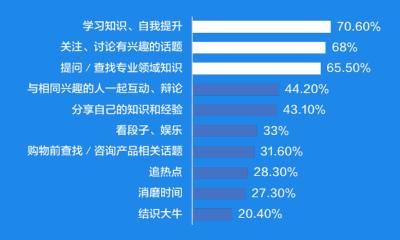
中国互联网内容消费升级,知乎成为内容消费引领者。

中国网民内容消费目的性增强,追求个人提升成为大势所趋。

超过70%的用户使用知乎追求自我进步



2017年知乎用户平台使用目的



数据来源: 艾瑞咨询《2017年中国网民消费升级和内容升级洞察报告》&2017年艾瑞iClick知乎用户调研报告

从抢流量到抢时间,知乎拥有更高的用户忠诚度。

对比同类热门APP,用户忠诚度超过55%的高知名度平台共3家,知乎以67.3%的占比遥遥领先。



注: 忠诚度=用户经常使用率 / 用户认知率

数据来源: 2017年7月艾瑞iClick社区及知乎平台调研报告

知乎是什么?



知乎

知乎:走向普惠的高价值内容平台

服务中国从一线到四线,从16岁到60岁,所有的「问题消费者」

2018 2017 完成E轮融资 2016 获2.7亿美金E轮融资 2015 完成D轮融资 用户量达到1.8亿 2014 持续发力知识市场 获1亿美金D轮融资 2013 2011 用户量达到1亿 飞速增长 值乎、live、知乎书店 等知识付费产品相继发布 注册用户超千万 开放注册 c轮融资,用户量破5000万 知乎上线 2014年10月28日 4.0 -年内注册用户从40万 迎来第1000万名注册用户 知乎正式上线运营 迅速攀升至400万 并采用邀请注册方式 3.0 智能社区 2.0 1.0 开放期 开放初期 》 普惠 丰富 封闭期 ☆ 价值 专业



百万级



覆盖各类专业领域知识

千万级





十万级



全球最大知识经济独角兽公司

知乎相信每个人脑海中都蕴藏著其他人所不知道、但又十分需要的知识、经验、见解, 所以我们通过促进知识的生产和连接,能够帮助知识消费者更便捷地获取知识。而掌 握知识的人,也可以通过知识的分享,增加个人的声望和影响力,甚至获得报酬。

帐号体系

小 程 序

网络社区

平台服务

付 费 产 品

新闻资讯

数据工具

机构号



?

知 野问答



创作者中心



知乎大学



知乎日报



知乎指数

人工智能AI 驱动平台运转



最具影响力的高价值内容社区

每天知乎会有非常多的各领域专业用户通过整理知识、传播知识,产生内容、沉淀信息的方式,产生大量的原创内容。这些信息不仅是知乎用户自己在使用,这些大量原创的信息同时也源源不断的输入到互联网中去。



「认真、专业、友善」的社区氛围构筑认知信任



火 聚焦使用场景 打造多样体验

知乎的价值是什么?



知乎

流量价值

知 乎 是 互 联 网 全 新 流 量 洼 地

知乎处于平台快速发展期,用户规模不断扩张、产品形态多元丰富, 已经形成一个以知识平台为核心的生态,帮助人们实现生活、工作、学习和创新场景中的需求。

1.8亿

海量用户

3400万日均活跃用户数

超强黏性

230亿 月均浏览量

流通活跃

知乎长期占据中国移动互联网APP社交类排名前列,

无论是「针砭时弊」还是「人生解惑」知乎都成为了中国互联网民的不二选择。





在知乎新鲜流量背后的「超级用户」

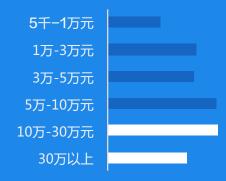
高学历

高收入

知乎用户月收入
37.00%
15.00% 18.00%
22.00%
8.00%

高消费

知乎用户年度可投资资产规模



知乎用户@JING MING作为德国LIGO科学团队成员在宣布发现引力波当天发表回答并分享引力波知识。

内容价值

知 乎 是 一 本 在 线 百 科 全 书

知乎编织了一张知识之网,使人们能够利用这张网按照自己的「兴趣」汇集自己的知识收藏, 积累知识资产,构建了一个巨大的内容网络,成为互联网高价值信息重要来源。



人生 人这一生为什么要努力?

Boston Dynamics的机器人Atlas 和本田公司的机器人ASIMO哪个更加先讲?

德国工业4.0背景下,制造业会迎来怎样的变革?

医学 人类濒临死亡时,是一种怎样的感受?

有哪些提高生活品质的小东西?

有问题,上知乎。

互联网创业公司最常见的失败原因有哪些?

政府应该救市吗?历史上美国股票市场是如何救市的?

文化 电影确定每秒24格的历史是怎样的?

社交 女生问男朋友自己漂亮吗,男朋友该如何回答?



知乎优质内容成为含金量极高的「社交货币」

专业

任何问题都难不倒 「术业有专攻」的知乎网友

长生不老 可能实现吗? 最新的医学研究有什么进展?

641625次浏览,301条回答

自学考雅思 7.0, 要做到些什么?怎么学?

4019775次浏览,973条回答

多元

买岛和逛优衣库 都有大师在「分享心得」

有哪些500万美元以下的小岛值得购买?

397191次浏览,973个回答

优衣库 (UNIQLO) 有哪些值得买的东西?

13518500次浏览,804个回答

有趣

再刁钻的角度 也有「喜闻乐见」的效果

吃一小勺电子会怎么样?

1052059次浏览,127个回答

程序员要供祖师爷的话应该供谁?

329816次浏览,91个回答

传播价值

知 乎 是 舆 论 三 观 风 向 标

知乎拥有的高价值的用户每天都通过知乎平台分享回答自己的知识、经验、见解, 利用知乎对外分享他们认真、专业的价值观和知识成果,进一步对整个中文互联网乃至世界产生影响。

6000万日均搜索请求量

23万 知乎内容日均分享量

2亿 日均全网消费内容人数

用户搜索

社媒扩散

用户分享



超强信息上游影响力引爆全网「传播反应链」









知乎在Google、百度、搜狗、微信权重 极高

2016年,成都双流机场弱光子人体安检仪由于已知的危害,在知乎上引起热烈讨论,众多知友以集中回答的相关问题的形式呼吁政府叫停「不安全的安检」,事件引发环保部及多家媒体关注,政府迅速下文叫停该人体安检仪。

知乎推动社会事件 热议及改革 -

知乎是一个

能够不断沉淀个体价值,同时也能够沉淀品牌价值的平台。

当更多值得信赖的 品牌 和源源不断的 价值内容 结合在一起时,它就是这个时代的「稀缺品」, 会有更多的人需要它,营销本身也将变得更加有价值。

围绕知乎三大核心价值,创造品牌营销空间。

品牌

流量价值

>>>

内容价值

>>>

传播 价值

帮助品牌占领用户眼球

定制品质内容影响用户心智

积累品牌认知资产增强联系

知名度

好感度

信任度

消费者

挖掘流量价值

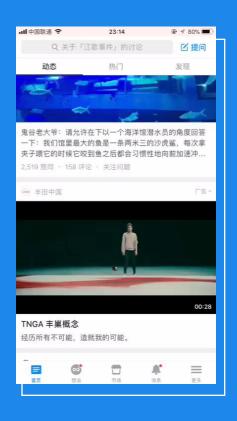
知乎 入口 广告

知乎 路径 广告

知乎 定向 投放

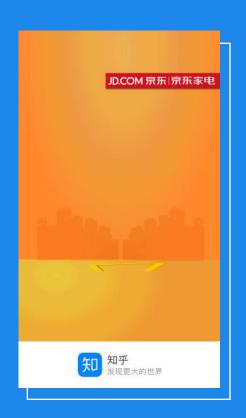
知乎 | 入口广告 | -价值曝光

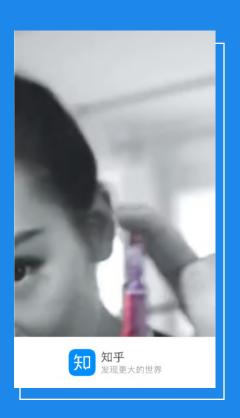
知乎入口广告产品,高价值的多样展示,第一入口强势曝光。











视频信息流

图文信息流

开屏广告 (静态)

开屏广告(动态)

开屏广告(视频)

知乎 入口广告 一价值曝光

知乎更多创新广告形式实现丰富展现,吸引更多消费者驻足。









搜索品牌专区

随动信息流

答案页彩蛋广告

首页下拉刷新广告

知乎「路径广告」-交互曝光

知乎内页广告产品,融入原生阅读环境,提升广告到达率。

搜索路径



搜索预置词广告

阅读路径



答案页推荐阅读广告



问题页信息流广告



答案页信息流广告

分享路径



分享页广告

站外阅读路径



M端问答页通栏广告

知乎「定向投放」-精准曝光

通过智能算法帮助品牌锁定TA进行定向投放。



匹配用户地域定位 实现省市级颗粒度精准



匹配知乎用户性别 针对人群进行定向投放



话题定向

匹配站内已有话题 关注相关话题用户定向投放



兴趣定向

匹配用户浏览习惯 确定兴趣标签后进行投放



匹配不同操作系统用户 针对IOS/Android定向投放

区域影响

竞品拦截

潜客转化

品牌传播

创造内容价值

互动型 内容产品 解读型 内容产品 沉淀型 内容产品