

## yuwell鱼跃



◆ 品牌全称: 江苏鱼跃医疗设备股份有限公司

**▶ 所属行业**:医疗行业

◆ **参选类别**:年度最具移动营销创新精神品牌



鱼跃, 20年专业品质, 医用级家庭医疗器械专家。





鱼跃投身生命健康和家庭医疗事业二十年,以雄厚的临床医学经验,全球领先的科研技术,面向中国亿万家庭,针对高血压,高血糖,呼吸系统,内分泌系统等慢病管理问题,提供专业医用级,舒适家用,高品质的家庭医疗器械产品。 鱼跃在血压计、血糖仪、制氧机、呼吸机等众多产品,深受中国家庭用户信任和喜爱。

连续蝉联天猫全网销量冠军,中国家庭医疗器械销量第一。





## 鱼跃

作为医用级家庭医疗器械领军品牌和专家,

以"科技律动生命"为企业理念,

以 "**尊重关爱生命健康**" 为第

一宗旨,

为中国家庭慢病管理而服务,做生命健康的守护者。







鱼跃定义全年传播话题: 鱼跃, 让家更愉悦, 讲述精神层面的品质生活要求。





普通的买赠促销活动已远远不能满足消费者精神层面的需求。随着消费升级和年轻化,用户越发重视生活品质和追求健康。

健康类产品大多停留在一些很传统的促销形式,或者用传统的形式进行终端药房的传播,而年轻一代的消费者根本无法碰触。

鱼跃希望通过全年活动声量,尤其是**利用移动端与用户互动,使品牌获得广泛关注,强 化鱼跃守护家人健康的核心理念**,让家更愉悦,更深入人心。







## 元宵节: 猜灯谜

值2018元宵节,为结合节日热点,**店铺及电商平台统一进行猜灯谜有奖活动**,引发很多消费者参与,在官方微信发出不到一个小时,鱼跃官方微信后台留言已达上限,**引流达50万人**。









## 母亲节、父亲节传播主题: 带爸妈看世界

鱼跃提倡"带爸妈看世界"的新理念, 提醒大家在关注孩子的同时, 也来关注父母。







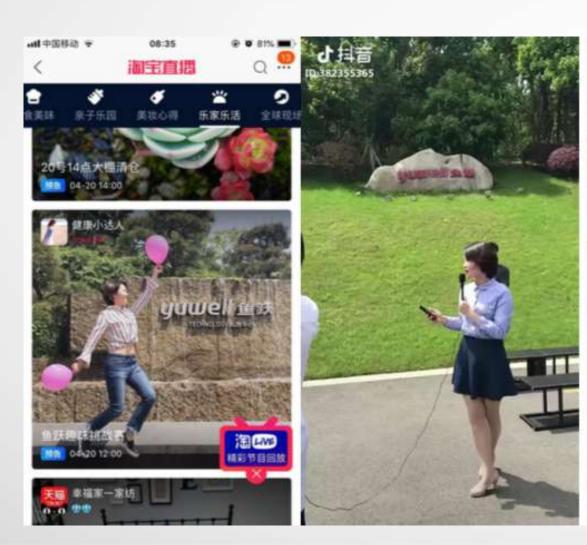
有那么一群人,正处在上有老下有小的人生阶段,在还未来得及回报父母的情况下,却因为有了"小"而不自觉的将重心放在"小孩"身上。

这群人生活压力大,抚养孩子单子中,内心深处 是想要关怀父母的,却又因一些现实原因而有所 缺失。

鱼跃提倡"带爸妈看世界"的新理念,提醒大家在关注孩子的同时,也关注父母。



话题越符合人群特征,也就越容易引发共鸣,而共鸣是话题传播不可缺少的关键因素。















深度营销,引发情感 共鸣,通过**刮刮卡**、 直播、定制鲜花等形 式让消费者参与其 中。为妈妈送出一束 最美的鲜花活动,通 过抽奖形式产生大 奖——鱼跃定制欧洲 四国豪华游10份,以 及其他多种奖项。



此次活动受到消费者一致好评 天猫产出超500万 京东产出超200万

