



- ◆ 品牌方：泸州老窖
- ◆ 合作方：新浪
- ◆ 参选类别：年度移动营销金牌搭档

合作时长 ➔ 3年 (2016年至今)

合作规模 ➔ 2500万+ (截止2018.9)

合作发展 ➔ 1.0 媒介合作 2.0 文化升级 3.0 产业联合

双方的合作经历了三个阶段：第一阶段以媒介投放为主；第二阶段基于泸州老窖国窖1573的文化调性，联合一系列高端项目，实现品牌文化升级；第三阶段，双方基于中国白酒在世界的发展机遇，提出文化在世界的输出，并建立专门机构，联合产业力量，为产业发展做出贡献。

2.0文化升级

选择金字塔顶端人物集中出现的项目，以项目整合+线上线下整合+移动资源整合+KOL整合四大整合，实施项目

项目整合



线上+线下整合

泸州老窖线上合作			
专题传播	双微传播	硬广传播	软性支持

泸州老窖线下合作			
指定用酒	现场物料	企业展区	高层颁奖

移动资源整合



KOL整合



3.0产业联合



酒文化
| 研究院 |

成立酒文化研究院，汇聚资源，聚势而为，由新浪网倡议，联合数十家财经媒体大佬、知名企业家、知名意见领袖、知名品牌酒企负责人、酒业传播服务机构等共同发起，实现中国白酒文化在世界的输出。



新浪作为泸州老窖长期以来的合作伙伴，一直致力于为民族品牌泸州老窖打造传统文化符号，也致力于为泸州老窖的品牌升级、品牌创新发声。我们期待，未来双方这种合作更加辉煌。

泸州老窖是一个有历史积淀同时兼具创新思维的客户，我们也很荣幸能有这样的机会，利用新浪多年的行业经验及资源，通过这次合作促进双方的共同发展，实现资源的最大整合，达到双方优势互补，将泸州老窖品牌价值、品牌理念传达给公众，共同探索美好未来。



以客为尊一直是新浪信奉的准则，我们渴望为客户创造更大的价值。感谢泸州老窖对新浪的信任和选择，也希望未来新浪能够继续跟泸州老窖一起，继续为民族品牌发声。



作为中国白酒的翘楚，泸州老窖一直以弘扬中国传统文化为己任。很高兴新浪从内容、数据、渠道等维度为我们打造了一张能够展现我们品牌理念、价值的文化名片，将优秀的中国传统文化以及醇香的中国美酒带给全国人民，带给全世界人民。



过去，酒香不怕巷子深，但在互联网时代下酒香也怕巷子深。在这次合作中，新浪从互联网思维角度出发，为泸州老窖制定了全方位的网络营销战略，在当下为泸州老窖传递了百年酒香。



品牌曝光和产品销量增长，离不开泸州老窖的百年积淀和自身过硬的产品质量，也离不开新浪的专业化媒介营销运营。也希望双方能够继续合作，实现互利共赢。